

SVF

XVIII SIBERIAN VENTURE FAIR

**СИБИРСКАЯ
ВЕНЧУРНАЯ
ЯРМАРКА**

ВЕНЧУРНЫЙ ТРЕК

№ проект

стр

Цифровые технологии

| | | |
|----|---------------------|----|
| 1 | Агроспектр | 5 |
| 2 | Геосистемы Плюс | 6 |
| 3 | ЛИВ | 7 |
| 4 | Метрикс | 8 |
| 5 | Сибирские Нейросети | 9 |
| 6 | Сэйв Технологии | 10 |
| 7 | ТехноАналитика | 11 |
| 8 | Техник | 12 |
| 9 | Эверес Софт | 13 |
| 10 | Ducatray | 14 |

Индустриальные технологии

| | | |
|----|------------------------------------|----|
| 11 | Аниматех | 15 |
| 12 | БИТ | 16 |
| 13 | Бридж-ИТ | 17 |
| 14 | Промгенерация | 18 |
| 15 | СИА | 19 |
| 16 | ССР | 20 |
| 17 | Центр восстановления аккумуляторов | 21 |
| 18 | ООО НПФ Термомет-М | 22 |

Биотехнологии в сельском хозяйстве и медицине

| | | |
|----|------------|----|
| 19 | Мерена Мед | 23 |
| 20 | Компьютбио | 24 |
| 21 | Микравита | 25 |

МОЛОДЕЖНЫЙ ТРЕК

№ проект

стр

Цифровые технологии

| | | |
|----|-------------------------------|----|
| 22 | Cloffer | 27 |
| 23 | Digital Points | 28 |
| 24 | Shift Experience | 29 |
| 25 | Местечко | 30 |
| 26 | Steel Dream | 31 |
| 27 | АБ Автопомощь | 32 |
| 28 | AgroBot | 33 |
| 29 | HTRV | 34 |
| 30 | Attention Training | 35 |
| 31 | DORA | 36 |
| 32 | Детский Атлас | 37 |
| 33 | Радар потребительских желаний | 38 |

Индустриальные технологии

| | | |
|----|------|----|
| 34 | Snap | 39 |
|----|------|----|

Биотехнологии и/или медицина

| | | |
|----|--------------|----|
| 35 | eSense | 40 |
| 36 | СИБТЕХНОВЕТ | 41 |
| 37 | Зерна Сибири | 42 |
| 38 | tandemBODIPY | 43 |
| 39 | PetroBacter | 44 |
| 40 | Зооатлас | 45 |
| 41 | Медрецепт | 46 |

SVF

XVIII SIBERIAN VENTURE FAIR

СИБИРСКАЯ
ВЕНЧУРНАЯ
ЯРМАРКА

ВЕНЧУРНЫЙ ТРЕК



Объем инвестиций: ₹ 5 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Цифровая база данных для растениеводства с модулем цифровой селекции.

Проект предлагает цифровой сервис для исследований растений, объединяющий базу данных и модуль цифровой селекции на основе ИИ. Это решает проблему обработки больших объемов данных и отсутствия единой базы, позволяя повысить эффективность селекции, расширить генетическое разнообразие и создать новые сорта.

Модель монетизации – лицензия на ПО.

РЫНОК

В настоящее время использование цифровых технологий в растениеводстве составляет около 10%. CAGR цифровых инструментов в АПК 13,6%.

TAM – ₹ 3 Т; SAM – ₹ 23,76 В; SOM – ₹ 4,32 В.

Существующие решения не обладают полным набором функций, а также не предоставляют аналогичного уровня адаптивности к запросам потребителя, уровня автоматизации и интеграции с интеллектуальными алгоритмами анализа.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- Грант «Студенческий стартап» ФСИ, 2023.
- Грант «Старт-ЦТ-1» ФСИ, 2024.
- Компания-резидент бизнес-инкубатора «Академпарк».
- Компания-резидент «СиббиоНОЦ».
- Спикеры AIM Congress Abu Dhabi, 2024.

В 2023 году состоялись переговоры с потенциальными партнерами о сотрудничестве и коммерциализации продукта. Получены письма заинтересованности, готовятся соглашения о разработке и совместной работе.

КОМАНДА

Основатели: Александр Колмачевский и Матвей Четвергов.

В опыт команды входят реализованные проекты с применением разработки искусственного интеллекта и алгоритмов биоинформатики.

ООО «Агроспектр»
г. Новосибирск
agrospectre.com
Колмачевский Александр Андреевич
+7 913 723 37 64
agrospectre@gmail.com



Геосистемы Плюс

Объем инвестиций: ₹ 26 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Разработка программного обеспечения GeoMon для автоматизированного геодезического деформационного мониторинга.

GeoMon позволяет контролировать возникновение деформаций и предотвращать разрушение объектов критической и гражданской инфраструктуры, таких как борты карьеров, плотины ГЭС, АЭС и т.д., как на этапе строительства, так и в процессе эксплуатации.

Традиционные методы трудоемки и не оперативны, для автоматизированного деформационного мониторинга сейчас используются решения иностранного производства, недоступные для покупки и обновления, без техподдержки на территории России.

РЫНОК

Россия: SAM ₹ 14 В.

Мировой рынок: SAM \$ 1.5 В, GAGR 7-11% до 2030 г.

Планируем занять 15% на рынке России.

Российских конкурентов (решений для геодезического деформационного мониторинга), по нашим данным, нет.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023 – регистрация компании, Акселератор А:Старт(победитель), резидент бизнес-инкубатора Академпарка.

2024 – поддержка НИОКР от ФСИ программа Старт-1, резидент Фонда «Сколково», прототип ПО.

КОМАНДА

Разработка ведется с использованием ресурсов и на базе разработчика IT-компании с двадцатилетним стажем.

Пять ключевых членов команды: менеджеры, разработчики, геодезисты.

ООО "Геосистемы плюс"
г. Новосибирск
Дмитриев Игорь Васильевич
+7 913 922 38 04
i.dmitriev@softage.ru



Объем инвестиций: ₹ 15 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Программно-аппаратный комплекс для детектирования возникновения аварийных ситуаций, повреждения грузов и возможных причин таких происшествий, а также фиксации условий перевозки грузов по ряду важных параметров: температура, влажность, освещенность, электромагнитное воздействие, ударная нагрузка, падения, перевороты с последующей передачей данных в программную платформу по заданному расписанию. Данная система позволяет полностью автоматизировать сбор данных и дает возможность оперативно реагировать на проблемы с ТС и грузом, что снижает претензионные издержки и облегчает работу с грузовладельцами, перевозчиками и страховыми компаниями.

РЫНОК

Рост рынка грузоперевозок – 3-5%/год; объем 8 млрд. тонн и в т.ч. по наиболее динамично развивающемуся автомобильному транспорту 6,5 млрд. тонн в 2023 году. При этом более 90% перевозок (за исключением рефрижераторных перевозок) не оснащены системами телеметрии.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2021 – старт проекта и разработка концепта.

2022 – резидент Академпарка; MVP.

2023 – тестирование и старт продаж.

КОМАНДА

Наша команда – это инженеры, программисты и профессионалы индустрии IoT, имеющие богатый опыт разработки аппаратного, программного обеспечения и реализации инновационных проектов. Основатель компании – инженер и успешный предприниматель с длительным опытом работы в ИТ компаниях.

ООО «Лаборатория Интернета Вещей»
г. Новосибирск
<https://taigaiot.com>
+7 960 783 83 33
Каруля Максим
sales@taigaiot.com



Объем инвестиций: ₹ 10 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Сервис финансовой аналитики маркетплейсов, который помогает селлерам облегчить процесс принятия решений. Сервис, который помогает анализировать внутренние продажи, рекламные кампании, считать финансы и вести складской учет ваших товаров. В перспективе – разработка рекомендательных блоков для селлеров и менеджеров с помощью ИИ.

РЫНОК

PAM – все фирмы и предприниматели России – ₹ 39 В.

TAM – все фирмы и предприниматели России, занимающиеся товарным бизнесом – ₹ 16 В.

SAM – фирмы и предприниматели России, продающие товары через маркетплейсы – ₹ 4670 М.

SOM – фирмы и предприниматели России, продающие товары на Wildberries и Ozon – ₹ 4053 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022 – выпуск MVP продукта на базе Google-таблиц и первые продажи.

конец 2023 – резиденты Академ Парка, подключение БД для хранения данных.

начало 2024 – открытие ООО.

середина 2024 – 270 регистраций в сервисе и 50 действующих клиентов, разработка оперативного продукта для менеджеров.

КОМАНДА

Юрий – основатель и product manager проекта, под управлением 16 кабинетов.

Федор – разработчик, 15 лет в разработке архитектор / TeamLead.

Мария – финансист, ведение финансов компании с оборотом на маркетплейсах ₹ 70 М/год.

ООО «Метрикс»
г. Новосибирск
<https://mpmetrix.ru/>
Журавлев Юрий Борисович
+7 923 112 29 88
INFO@MPMETRIX.RU



Сибирские Нейросети

Объем инвестиций: ₹ 500 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

LLM-Platform SibNN GPT поставляется on-prem и работает внутри контура заказчика без подключения к внешнему Интернету – безопасно и надежно; устанавливается локально на ПК. Существующие решения на рынке предоставляются в формате SaaS, что требует загрузки данных, которые могут являться коммерческой тайной.

Наше решение на базе большой языковой модели позволяет быстро без участия разработчика создавать вопросно-ответные системы по внутренней базе документов с возможностью свободного ведения диалога, сокращая время на адаптацию LLM под заданную предметную область.

РЫНОК

Объем мирового рынка генеративного ИИ составляет \$ 66,9 В. Рост 46-93% ежегодно. Прогноз на 2032 – \$ 417,6 В.

Целевой сегмент b2b/b2c/b2g.

Основными вендорами на российском рынке являются сервисы GigaChat и YandexGPT, на мировом рынке – Mistral, OpenAI, Solar.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Резидент «Сколково» и Технопарка. За последние 6 месяцев более 5 коммерческих внедрений.

КОМАНДА

Опыт более пятнадцати лет исследований в области разговорного искусственного интеллекта.

Команда: 17 человек, включая 13 разработчиков-исследователей. Опыт успешного внедрения разработок на промышленных видеокартах, на персональных компьютерах и ARM-устройствах; в технологические системы ряда компаний. Разработка open-source моделей и библиотек для решения NLP и ASR задач.

ООО «Сибирские Нейросети»
г. Новосибирск
<https://sibnn.ai/>
Кондрашук Виктория Валериевна
+7 913 477 19 57
kondrashuk@sibnn.ai



Объем инвестиций: ₹ 35 М



Safe Tech

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Носимые устройства с тремя датчиками для мониторинга и предсказания стрессовых состояний, работающие на основе собственного ML-алгоритма.

Монитор Swaid – устройство непрерывного мониторинга стрессовых состояний во время психологической диагностики на сеансах психолога.

Браслеты Serenity и Serenity A для ежедневного использования для предсказания истерик за 10 минут до их наступления. Предназначены для детей и взрослых с РАС и людей, страдающих от неконтролируемых стрессовых состояний.

РЫНОК

- TAM – ₹ 2,2 Т (Азия, MENA).
- SAM – ₹ 10 В (носимые устройства для Mental health РФ от 18 лет).
- SOM – ₹ 1 В (дети РФ, средний класс, работающие с психологом).

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2020-2022 – идея, прототип и первые инвестиции 15 М.

2022-2023 – 10 тестовых площадок, собственный датчик ЭДА.

2024 – 100 демо устройств, точность ИИ в моменте 90%, продажи монитора Swaid. Собственный датасет. Исследования с партнерами.

КОМАНДА

В команду входят 13 человек: инженеры, ML-программисты, нейрофизиологи, психологи и другие эксперты. CEO – Анна Котлова, AI/ML разработчик, 5+ лет в разработке и преподавании ML/AI систем.

ООО «Сэйв Технологии»

г. Новосибирск

<https://safete.ru/>

Иванов Евгений Владимирович

+7 913 906 36 27

info@safete.ru



Объем инвестиций: ₹ 5 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

«ТехноАналитика» – система анализа технологических данных и диагностики оборудования как развитие линейки продуктов PL: Product Line.

Промышленным предприятиям необходимо обеспечить длительную работоспособность оборудования, однако доступные на рынке системы мониторинга и диагностики часто имеют ограниченные возможности настройки и являются закрытыми.

Программный продукт «ТехноАналитика» повышает точность диагностики на 25% благодаря уникальным алгоритмам и гибкой настройке правил мониторинга, что позволяет снизить издержки за счет раннего выявления неполадок и оптимизации режимов работы.

РЫНОК

Целевая аудитория: промышленные компании.

Рынок: решения для сбора и анализа технологических данных.

TAM – ₹ 500 В (со среднегодовым ростом 11%).

SAM – ₹ 2 В (со среднегодовым ростом 14%).

SOM – ₹ 100 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Резидент «Сколково».

Участник программы Старт-1 «Н1. Цифровые технологии».

2024 – завершение MVP «ТехноАналитика», поиск инвестора для программы Старт-2 «Н1. Цифровые технологии».

2025 – коммерческое распространение продукта.

КОМАНДА

30-летний опыт разработки ПО для промышленных предприятий, в том числе из списка Fortune 500.

ООО «ТехноАналитика»
г. Новосибирск
<https://technoanalytica.ru/>
Долгов Вячеслав Владимирович
+7 913 935 65 34
dolgov@unisoftplus.com



Объем инвестиций: ₹ 10 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Среда разработки программ для образовательных роботов и БПЛА.

Сегодня растет потребность в инженерах; изучение робототехники требует специальных технологий; с рынка РФ ушли западные решения.

Техник – российский встраиваемый язык программирования и среда разработки для образовательных роботов и БПЛА. Преимущества: обучение робототехнике с раннего возраста, широкий перечень устройств-исполнителей, в том числе виртуальных роботов.

РЫНОК

TAM – ₹ 150 В; SAM – ₹ 50 В; SOM – ₹ 1,2 В.

Среднегодовой темп роста EdTech – 19,9%.

Клиенты: школы, дополнительное образование, частные клиенты – дети и преподаватели.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

03.2024 – основание компании ТЕХНИК.

04.2024 – участие в Московском международном Салоне образования.

05.2024 – резидент Фонда «Сколково».

06.2024 – приглашение о сотрудничестве с НГПУ, участие в конкурсах «Старт-ЦТ» и «Развитие-НТИ».

КОМАНДА

Вячеслав Гергерт – руководитель проекта. Основатель стартапов – победителей акселератора А: Старт и резидентов Академпарка – Прокубики, Shtuka.

Владислав Махов – маркетинг и продажи. Руководитель – Колледж IThub, Новосибирск, Центр «IT-куб», АНО ДО «Формула Айкью».

Олег Марченко – разработчик. Чемпион мира World Robot Olympiad, руководитель IT-подразделения ООО «Лига роботов».

ООО «Техник»
г. Новосибирск
<https://technsk.ru/>
Махов Владислав Витальевич
+7 983 139 27 26
info@technsk.ru



Эверест Софт

Объем инвестиций: ₹ 3 М

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

VR «Эверест-Тренажер» – компьютерный тренажер для операторов рентгено-телевизионных установок (РТУ), металлоискателей переносных (МИП), металлоискателей стационарных (МИС).

Он служит для подготовки сил обеспечения транспортной безопасности (ОТБ), служб авиационной безопасности, охранных организаций, групп досмотра и таможенного контроля, использующих технические средства досмотра.

Проблема: высокая стоимость оборудования (около 11 000 000р.) + рентгеновское излучение.

Решение: замена дорогостоящего оборудования тренажером виртуальной реальности (500 000р.).

На рынке – неполный аналог, содержит один тренажер для операторов РТУ (без виртуальной реальности) – цена ₹ 800 К.

РЫНОК

Целевой сегмент рынка – образовательные учреждения в сфере транспорта.

TAM – ₹ 550 М; SAM – ₹ 80 М; SOM – ₹ 50 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

MVP. Пилотное внедрение АУЦ АО «Аэропорт Толмачево». Участие в специализированных выставках.

КОМАНДА

Гулько А.А. – директор (программист, преподавал авиационную безопасность, человеческий фактор в АУЦ АО «Аэропорт Толмачево»); опыт более 17 лет в транспортной безопасности.

Иванищев Ю.А. – эксперт по ТБ (специалист аттестующей организации).

Сибисов И.М. – создатель контента (инспектор по досмотру АО «Аэропорт Толмачево» с опытом более 35 лет).

Ямшанов М.В. – инженер, опыт более 10 лет в АО «Аэропорт Толмачево».

ООО «Эверест Софт»
г. Новосибирск
<https://www.everest-soft.pro/>
Гулько Андрей Алексеевич
+7 383 359 56 20
andrey@gunko.ru





ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Сервис приема онлайн-платежей.

DucatPay сконцентрировался на персонализированных и гибких решениях для бизнеса. Помогает оперативно подключить прием платежей с учетом персональных требований клиента, упростить процесс приема платежей с помощью удобных платежных методов, повысить конверсию платежей за счет качественной и индивидуальной маршрутизации платежей.

ЦА: E-commerce, HoReCa, микрофинансовые организации, узкоспециализированные стартапы.

РЫНОК

За 1 год мы достигли объема в 345 тыс. платежей в месяц на сумму Р 3,2 В, около 0,096% рынка интернет-эквайринга России.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

05.2022 – запуск проекта.

10. 2022 – тестирование сервиса.

05.2023 – выход на боевой режим, интеграция с МФО.

09.2023 – поддержка всех видов оплаты: рекуррентные платежи, платежи по ссылке, платежи в один клик, фискализация.

08.2024 – масштабирование и увеличение клиентской базы.

КОМАНДА

Более 10 специалистов, имеющих значительный опыт работы в международных платежных системах, что позволяет нам внедрять передовые технологии, обеспечивать высокий уровень безопасности и надежности наших услуг.

ООО «Дукат»
г. Новосибирск
<https://ducatpay.com>
Кухаренко Дмитрий Александрович
+7 923 106 92 54
d.kuharenko@ducatpay.com



Объем инвестиций: ₹ 10 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Динамический дорожный знак – автономное электромеханическое устройство, в 5 раз повышающее заметность размещенной информации, по сравнению со статичными указателями, за счет импульсных колебаний части изображения. Знак формально соответствует ГОСТ, установка не требует подключения электроэнергии, что удешевляет установку на 50%, по сравнению со светодиодными знаками, и дает возможность применения в любом месте.

РЫНОК

Сектор дорожного строительства: в России ежегодно заменяется и устанавливается 580 тыс. дорожных знаков на сумму \$ 65 М. Рост – 10%/год. При привлечении инвестиций в ближайшие три года планируем заменить 5% статичных знаков на динамические, на сумму \$10М с приоритетом на знаки «Пешеходный переход». Реализация устройств в сегменте b2g методом прямых продаж государственным подрядчикам через тендеры.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023 – проведены НИОКР и сделан рабочий прототип на собственные средства.

2024 – оформлен патент, проведена серия испытаний в реальных условиях, получен первый заказ на пилотное тестирование.

КОМАНДА

Ильтяков Алексей – основатель, инженер, предприниматель, опыт в бизнесе 25 лет.

Квашнин Олег – руководитель сервисной компании, специалист по маркетингу и тендерам.

Подолец Андрей – инженер, член общества ВОИР.

ООО «Аниматех»
г. Новосибирск
Ильтяков Алексей Стефанович
+7 913 919 41 65
plastikom@list.ru



Объем инвестиций: ₹ 14,7 М



**Бесконтактные
Измерительные
Технологии**

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Технология контроля деформаций объекта триангуляционными методами с использованием структурированного освещения в задачах энергетики.

Программно-аппаратный комплекс для бесконтактного, неразрушающего контроля различных видов трехмерных деформаций поверхности: эрозия, нарост, изменение геометрии.

Решаемые задачи:

- контроль отложений на поверхности в исследованиях методов борьбы с образованием отложений;
- контроль деформаций в процессе силовых испытаний;
- контроль эрозии в исследованиях эффектов кавитации;
- контроль деформаций новых материалов в испытаниях на разрушение;
- контроль массопереноса в теплофизике.

Ключевые конкурентные преимущества:

- по сравнению с тензодатчиками – единовременный контроль > 100 тыс. точек поверхности;
- по сравнению с коммерческими 3D-сканерами – возможность применения в условиях преломления оптических сигналов (объект изолирован в камере с оптическим доступом).

РЫНОК

TAM – \$ 1,1 B. Рост 6,9% в год; SAM – ₹ 4,1 B; SOM – ₹ 40 M.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- Проект поддержан ФСИ.
- Разработан MVP.
- Проведены испытания в задачах контроля: эрозии, образования отложений, деформаций в процессе силовых испытаний.

КОМАНДА

Команда проекта имеет богатый опыт разработки и внедрения оптико-электронных измерительных систем в областях атомной энергетики, ветроэнергетики, гидроэнергетики, теплофизики, медицины, горячей металлургии, нефтегазовой отрасли.

ООО «Бесконтактные измерительные технологии»

г. Новосибирск

http://bit_3d_deform.tilda.ws/

Зуев Владислав Олегович

+7 906 964 79 99

bit_3d@mail.ru



Бридж-ИТ

Объем инвестиций: ₹ 8 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Анализ BIM-моделей искусственным интеллектом.

Проблема стройки – потеря денег из-за долгого доступа к информации, производимого инженерами ПТО анализом чертежей или BIM-моделей. Решением является преобразование запросов на естественном языке в машиночитаемый язык при помощи искусственного интеллекта и выполнение запросов при помощи нашего продукта «IFC-Сканер» с предоставлением результата в табличном виде. Это сокращает время поиска информации в BIM-моделях в 10 раз и снижает финансовые потери до ₹ 5 М в год на 10 инженеров ПТО. Продуктом является Web-сервис для анализа BIM-моделей при помощи ИИ.

РЫНОК

Целевым сегментом являются предприятия строительной отрасли, использующие BIM-моделирование, динамика роста составляет 2% в год, а его объем SAM = \$ 14 М в год.

Реально достижимый объем рынка рассчитан на количество вендоров аналогичного ПО, SOM – ₹ 89 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023 – договор гранта Старт-1 ФСИ с объемом финансирования ₹ 4 М.

TRL5, MRL6, CLR4, IRL3.

КОМАНДА

Наша команда содержит базовые компетенции в предметной области DataScience и ИТ-разработки, более 20 человек в команде.

ООО «БРИДЖ-ИТ»
г. Новосибирск
<https://bridge-it.ru>
Ращепкин Артем Алексеевич
+7 977 398 54 97
bridge-it@ya.ru



Объем инвестиций: ₹ 100 М



ПРОМГЕНЕРАЦИЯ

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Самонесущий конвейерный транспорт.

Самонесущие ленточные конвейеры для промышленности и горнодобывающей индустрии. Магистральные системы с большой пропускной способностью, конкурентные классическому транспорту, в т. ч. автомобильному и железнодорожному, имеющие возможность перемещения грузов в труднодоступных районах, где ранее это было невозможно. В сравнении с существующими конвейерами, за счет новых принципов, запатентованных решений и ноу-хау, обеспечиваются преимущества, которые от 2 до 8 раз снижают стоимость, металлоемкость, сроки внедрения и пр., что в итоге позволяет сильно понизить себестоимость конечных продуктов.

РЫНОК

Годовой объем мирового рынка конвейерного оборудования – \$ 60 В, в РФ около – ₹ 7 В.

Предполагаем в первые 18 месяцев с начала продаж занять около 5% рынка всех конвейеров в РФ с ежегодным приростом на 100% и более. В дальнейшем экспорт продукта должен превзойти его внутренние объемы.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- 4 патента (2 изобретения).
- уровень готовности технологии -TRL 6.
- участник СиббиоНОЦ.
- проект прошел экспертизу на присвоение статуса резидента «Сколково».

КОМАНДА

Команда – специалисты высокого уровня с большим стажем, в т. ч. имеющие опыт международной работы и управления бизнес-процессами, разработок инновационных продуктов и технологий с выводом на внешние рынки.

ООО «Промгенерация»
г. Новосибирск
<https://промгенерация.рф>
Шапошникова Ксения
+7 923 775 15 00
trk7654@mail.ru



Объем инвестиций: ₹ 30 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Водные двигатели ПАРОм для малых спутников.

«СИА» производит водные электротермические двигатели ПАРОм для микро- и наноспутников до 100 кг. В РФ рынок малых спутников еще формируется. Одна из причин – нет полноценных двигателей этого класса.

«СИА» – первая частная компания в РФ с летной квалификацией двигателей с 2023, на орбите уже 6 двигателей.

РЫНОК

Рынок малых спутников \$ 3 В, рост 19%/год. Сегмент двигателей для малых спутников: в мире \$ 300 М, в РФ \$ 12 М.

Основные потребители в РФ: «Спутникс», СТЦ, Геоскан, Бюро 1440, ОКБ 5 поколение, 15 ВУЗов со своими наноспутниками. Основные разработки двигателей: «Факел», МАИ, МИФИ, плюс более мелкие разработки.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2017 – старт проекта, на деньги основного фаундера.

2019 – первый прототип.

2022 – первые продажи.

Статус раунда: заинтересованность 3 фондов, подготовка к сделке с 1 фондом.

КОМАНДА

Основатель – бизнес-ангел, более 10 бизнесов. Сооснователь и СТО – серийный изобретатель, создал технологию. Еще 2 сооснователя: директор – бизнесмен, эксперт в маркетинге, соруководитель – эксперт в космосе, тестировании и сборке устройств. Электронщик – богатый опыт работы с датчиками в ИЯФе. Всего в команде 12 человек.

ООО «СИА»
г.Новосибирск
www.siaspace.ru
Захаров Роман Сергеевич
+7 913 773 01 80
roman@siaspace.ru



Сибирские строительные решения

Объем инвестиций: ₺ 20 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Вакуумные захваты.

Вакуумные захваты отечественного производства для монтажа сэндвич-панелей до 26 м длиной, весом до 1 т., а также светопрозрачных конструкций весом до 1,5 тонн. Увеличивает скорость монтажа здания в 1,5-2 раза, сокращает сроки сдачи объектов, повышает качество. Экономия – составляет более 100 руб/м².

Импортозамещающее оборудование, превосходящее по качеству китайское и европейское.

РЫНОК

На территории Сибири доля оборудования SBS составляет более 30%. А по всей России около 5%. Клиенты – строительные компании, подрядные организации.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2018 – старт проекта.

2019 – создание работающего прототипа, успешные испытания на собственных строительных объектах.

2020 – спрос на аренду, запуск серийного производства.

2021 – создание модели вакуумного захвата для стекла.

2022 – филиал в Москве, резидент «Сколково».

2021-2024 – расширение производства, освоение Сибири, Дальнего Востока, открытие филиала в Москве; увеличение производства оборудования до 5 аппаратов в месяц. Масштабирование в крупные города России.

КОМАНДА

Ренат Серазетдинов – генеральный директор, основатель проекта вакуумные захваты SBS. Опыт в строительстве 15 лет.

Михаил Лобов – коммерческий директор, оптимизация процессов и продажи. Опыт работы в продажах более 10 лет.

ООО «СР»
г. Новосибирск
SBS.RENT
Ренат Серазетдинов
+7 913 467 77 01
INFO@SBS.RENT



Центр восстановления аккумуляторов

Объем инвестиций: ₹ 150 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Производство аккумуляторных модулей для базовых станций сотовой связи.

- Выпуск батарейных модулей из призматических ячеек LiFePO₄, Na-ion для резервного питания базовых станций сотовой связи. Могут быть использованы при сборке батарей для электротехники и систем резервного питания.
- Модули будут использоваться для замены выходящих из эксплуатации свинцово-кислотных батарей на удаленных объектах и объектах с частыми отключениями внешнего электроснабжения, обеспечивая существенное сокращение издержек потребителя за счет увеличенных по сравнению с аналогами сроков эксплуатации, временем полного заряда, уменьшенного в 3-4 раза веса и возможности удаленного мониторинга состояния.

РЫНОК

Рынок батарей базовых станций сотовой связи – ₹ 30 В. Общее количество базовых станций 800 000, ежегодно вводится 40 000 – 80 000.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2016 – ремонт свинцово-кислотных аккумуляторов.

2018 – производство LiFePO₄ аккумуляторов для электротехники.

2019 – производство LiFePO₄ аккумуляторов для систем накопления энергии и резервного питания.

КОМАНДА

Александр Чувашов (основатель) 8 лет руководит компанией по ремонту и производству аккумуляторов.

Андрей Сурков 27 лет возглавляет компанию по производству измерительного оборудования для энергетики.

Серик Сургалимов 30 лет внедряет энергоэффективные решения на объектах ПАО «Газпромнефть», АО «КТК-Р», ПАО «ФСК ЕЭС», ПАО «СБЕРБАНК», ПАО «БАНК ФК ОТКРЫТИЕ».

ООО «Центр восстановления аккумуляторов»

г. Новосибирск

epe-exp.ru

Чувашов Александр Сергеевич

+7 913 772 23 27

info@akb-recovery.ru



Термомет-М

Объем инвестиций: ₹ 60 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Повышение ресурса изделий из сталей и сплавов за счет комплексной вакуумной термообработки на примере системы PRObit.

Мы разработали уникальную технологию, позволяющую повысить конструктивную прочность изделий из сталей и сплавов: срок службы изделий повышается от 2 до 10 раз. Экономический эффект может составлять от 20 до 400+%. На основании технологии нами разработаны системы Probit – единственные способные эффективно бурить по плывунам и глинам. На российском рынке нет отечественных систем, способных бурить в сложных геологических условиях, они безальтернативны при реализации высокотехнологичных инфраструктурных проектов со скоростью проходки в 3-5 раз и глубиной бурения, в 2-3 раза превосходящей аналоги.

РЫНОК

TAM – ₹ > 10 B; SAM – ₹ ≈ 3 B; SOM – ₹ 600+ М. Среднегодовой темп роста – 20%.

Целевая доля рынка – 18-20%.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2018 – исследование рынка.

2019 – опытная партия Probit.

2020-22 – полевые испытания, технологические доработки.

2021-23 – привлечено ₹ 40 М инвестиций, в т.ч. господдержка.

Заключены первые договоры на ₹ 1 М.

2024 – план ₹ 17 М.

2025 – план ₹ 50 М, выход на рынок ЕАЭС.

КОМАНДА

Мещеряков Юрий Александрович. Технологический предприниматель.

Основатель и руководитель ГК Б1 с 2004 г.

ГК Б1 обеспечивает полный цикл высокотехнологичного производства.

ООО НПФ «Термомет-М»

г. Новосибирск

termomet-m.com | tbsu.ru

Хмелев Александр Александрович

+7 965 999 71 97

alek.khmelev@gmail.com



Объем инвестиций: ₹ 40 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

НЕЙРОСТИМУЛЯТОР «NEURUM».

Проблема мигреней и хронических головных болей, страдает примерно 20% населения.

Решается медикаментозными методами. Мы предлагаем альтернативу медикаментозной терапии. Нейростимулятор «Neurum» – это портативный, электротехнический прибор для неинвазивной электростимуляции тройничного нерва. Данный прибор помогает улучшить качество жизни людей, страдающих мигренью и хронической головной болью.

Продуктом является сам прибор «Neurum», его расходные материалы, электроды для проведения процедуры, их хватает на 7-10 сеансов применения.

Прямых конкурентов, на Российском рынке в текущий момент нет.

РЫНОК

Рынок РФ – \$ 30 М в год; рынок продаж лекарств от мигрени – ₹ 3 В.

Люди, страдающие мигренью и головной болью, ищущие средства решения своей проблемы.

Медицинские центры, желающие расширить свой спектр услуг.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- Подготовлена релизная версия устройства и заказана первая коммерческая партия приборов. Инвестиции не привлекались.
- Проводится подготовка к регистрации патента на устройство.

КОМАНДА

Царев Михаил Витальевич – глава проекта, его идейный вдохновитель и инженер.

Березин Егор Дмитриевич – инженер проектировщик.

Новик Владимир Николаевич – инженер электротехник.

ООО «Марена Мед»
г. Новосибирск
Царев Михаил Витальевич
+7 999 465 90 43
satur.tsr@gmail.com



Объем инвестиций: ₺ 3 М



КомпьютБио

НИОКР

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Селекционно-генетический центр для племенного разведения утки.

Продукт — утята родительского стада. Сегодня 100% — импорт. Центр увеличит качество на 50%-70%, уменьшит логистические издержки для каждого покупателя на ₺ 10 М в год за счет локализации производства, даст птицефабрикам утят вместо яйца, что снизит себестоимость мяса на 10% за счет исключения этапа инкубации. Главное — центр ликвидирует риски остановки производства из-за прекращения импорта.

РЫНОК

Рынок РФ — \$ 3 М, рост — 300% (последние три года).

Мировой рынок — \$ 600 М, рост — 20%. (последние три года).

Прямые конкуренты отсутствуют. Компании «Кси-Валью», «Пластилин», «Агроплем» и другие делают биоинформатику. ИЦиГ СО РАН и другие НИИ — фундаментальная наука. Крупнейшие потребители — ООО «Улыбино» и ООО «Дамате».

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

08.2023 — старт.

10.2023 — анализ рынка.

12.2023 — проект селекции.

04.2024 — меморандум о сотрудничестве с ИЦиГ СО РАН.

05.2024 — разработка пилота.

07.2024 — соглашение с ПИШ о софинансировании и запуск пилота.

КОМАНДА

Стручалин Максим Владимирович — директор «КомпьютБио», PhD в Erasmus University (Голландия), геномная селекция в LIC (Новая Зеландия), Мираторг и РусАГРО.

Гоголев Алексей Александрович — директор по развитию в «ВекторСтрой» и «Геотермал», продвижение пяти инновационных продуктов с 2013.

ООО «КомпьютБио»

г. Новосибирск

www.computebio.pro/ru

Стручалин Максим Владимирович

+7 913 959 87 32

maksim@computebio.pro



Микравита

Объем инвестиций: ₹150-300М

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Микробиологический препарат для применения в животноводстве и птицеводстве в качестве антигельминтного средства.

Инновационный микробиологический антигельминтный препарат, позволяющий эффективно бороться с распространением гельминтозов животных и птиц.

По сравнению с существующими на рынке аналогами, низкотоксичен, более эффективен, не вырабатывает устойчивости у гельминтов. Полностью импортозамещающий продукт с конкурентной ценой.

РЫНОК

Рынок ветеринарной фармацевтики (2022) – ₹ 63,7 В.

70% препараты для сельскохозяйственных животных, птицы.

К 2030 году планируем занять 10% рынка РФ.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

В настоящее время разработка проекта находится на стадии выполнения НИОКР. Сформирована команда проекта, в которую входят ученые и предприниматели, имеющие успешный опыт в бизнесе и в продажах. Заключены соглашения о сотрудничестве с ведущими ВУЗами Новосибирской области. Получены письма поддержки от заинтересованных хозяйств.

КОМАНДА

В команду проекта входят предприниматели, имеющие успешный опыт в создании и развитии наукоемкого бизнеса и опыт сотрудничества и коммерциализации научных разработок и вывода их на российский и зарубежный рынок.

ООО «Микравита»
г. Новосибирск
Казанцев Евгений Викторович
+7 903 900 31 90
888evk@gmail.com



МОЛОДЕЖНЫЙ ТРЕК



Cloffer

Объем инвестиций: ₴ 2 М



Cloffer

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Проблема заведений общепита заключается в потере выручки во время высокой загруженности. Мы предлагаем заменить кассиров терминалами и онлайн-сервисом для устранения «бутылочного горлышка» на кассе и увеличения среднего чека.

РЫНОК

Рынок сетевых кофеен в России:

TAM – \$ 30 М; SAM – \$ 10 М; SOM – \$ 1 М.

Наша основная ЦА в бизнесе:

- Сети кафе и кофеен.
- Заведения с высокой проходимостью.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

02.2024 – запуск MVP в первом заведении.

04.2025 – победа в Акселераторе А:СТАРТ.

05.2025 – запуск в 5 заведениях на Smart Picnic.

06.2025 – получение резиденства в Академпарке и стартап клубе НГУ.

2025 – подключение заведений-партнеров и поиск product-market fit.

КОМАНДА

Константинов Никита – менеджер продуктов и предприниматель с опытом успешного запуска и развития IT-проектов.

Моргун Иван – backend разработчик в Яндексе. Имеет опыт в разработке ПО, управлении проектами и предпринимательстве.

Никитин Никита – backend разработчик из МФТИ с опытом работы в области ML. Разработывал ML-модель для оценки стоимости NFT.

Колесник Артем – Java разработчик с опытом работы в ЦФТ. Работал над разработкой онлайн-банкинга для юридических лиц.

ООО «Клоффер»

г. Новосибирск

<https://t.me/ClofferStartup>

Константинов Никита Игоревич

+7 923 109 54 99

work@nikfive.ru



Объем инвестиций: ₹ 4 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Digital Points – среда для тестирования и отладки встраиваемого программного обеспечения.

Продукт решает проблему ручного тестирования электронных программируемых устройств. Автоматизированное тестирование в разы снижает затраты на разработку и серийное производство. Срок окупаемости продукта для пользователя оценивается в 3-4 месяца использования.

Сборка под Windows и Astra Linux.

Freemium-модель с продажей неисключительных лицензий на каждое рабочее место.

Продукт с демонстрационным набором функций – бесплатный и уже доступен для скачивания.

РЫНОК

Продукт ориентирован на внутренний рынок разработчиков и производителей устройств электронной техники и промышленного электрооборудования.

РАМ – ₹ 8300 М; ТАМ – ₹ 550 М; САМ – ₹ 120 М; SOM – ₹ 10 М.

Рост рынка – 30% в год.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023 – создан MVP;

2024 – статус резидента бизнес-инкубатора АО «Академпарк»; первые продажи на ₹ 1 М.

2025 – статус резидента «Сколково»; расширение штата компании; продажи на ₹ 5 М.

2026 – аккредитация ИТ-компании; продажи на ₹ 10 М.

КОМАНДА

Севостьянов Никита Алексеевич, генеральный директор, автор и главный разработчик продукта, учредитель ООО "ВАЙС ВЕРСА".

Горбунов Роман Леонидович, кандидат технических наук, учредитель ООО "ВАЙС ВЕРСА".

ООО «ВАЙС ВЕРСА»

г. Новосибирск

<https://digital-points.tilda.ws/>

Севостьянов Никита Алексеевич

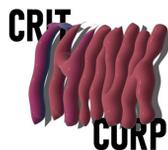
+7 953 884 71 25

info@vversa.ru



Shift Experience

Объем инвестиций: ₹ 18,7М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Shift Experience # – образовательная игра, которая поможет школьникам и студентам 14-24 лет в развлекательной форме изучать образовательный материал. Shift Experience способствует повышению вовлеченности пользователя, позволяя снижать стресс при обучении за счет гибридных механик и алгоритмов, выявляющих и измеряющих уровень стресса и эмоциональное состояние человека.

РЫНОК

Рынок EduTech РФ в 2023 г. ₹ 53-54 М., прогноз 2026 ₹ 122 М.

Мы планируем занять 17% рынка образовательных технологий и 8% рынка видеоигр в странах СНГ и странах партнерах БРИКС+ к 2030 г.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022 – создание MVP, поддержка НИОКР от ФСИ по программе «Студенческий стартап».

2023 – проведение тестирования MVP продукта на школьниках и студентах.

2024 – создание MVP2, демонстрация продукта на разных площадках.

КОМАНДА

Крицын Вадим – CEO & Founder .

Осадчев Игорь – CTO & Founder.

Горевая Евгения – к.э.н., методолог образовательной части.

В команде 5 участников, фаундеры реализовали 8 проектов.

ООО «КРИТ ФИНК КОРП»
г. Новосибирск
Крицын Вадим Сергеевич
+7 913 895 11 19
vadim.kritsyn@gmail.com



Объем инвестиций: ₹ 27 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

«Местечко» – информационная система подбора гостиницы на основании мест, обязательных к посещению, позволяющая создавать уникальные туристические программы с поиском оптимальных мест для проживания или сотрудничества в предоставлении экскурсионных услуг. Проект сокращает временные и трудовые затраты, повышая операционную эффективность. Прежде всего доход обеспечивается фриум-моделью, нацеленной на турагентства.

РЫНОК

Рынок в России:

TAM – ₹ 285,6 В; SAM – ₹ 43,2 В; SOM – ₹ 570 М. CAGR – 9,7%.

Сегменты – туристы и путешественники, турагентства.

Конкуренты – агрегаторы бронирования гостиниц, сервисы по созданию туристических маршрутов.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- Апробация алгоритма с показателем медианной оптимизации решения в 30%.
- I место в Международной конференции «Экономика глазами молодых» в секции «Математические модели принятия бизнес-решений».
- Алгоритм внедрен в интегрированную систему управления складом и логистики предприятия.
- Поиск партнеров для развития проекта.

КОМАНДА

Коллектив из 4-х человек:

- Опыт коммерческой разработки.
- Реализация исследовательских проектов.
- Релевантный опыт относительно своих ролей в проекте.

г. Новосибирск
Сухарев Денис Андреевич
+7 923 484 83 65
sukharev.d.a@mail.ru



Steel Dream

Объем инвестиций: ₹ 1 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Steel Dream – организация дополнительного образования детей по направлению «Робототехника» в формате тематического клуба с элементами геймификации.

Учебный процесс заключается в практическом освоении полного цикла конструирования роботов без использования конструктора для последующей подготовки и участия в соревнованиях, в первую очередь, битвы роботов.

Сопровождает обучение мотивационная среда в виде приложения, которое отслеживает прогресс учеников и обеспечивает взаимодействие учителей, родителей и детей.

РЫНОК

Целевой сегмент рынка – родители детей от 10 до 17 лет, увлекающиеся техническими науками.

Цель – занять 15% рынка.

TAM – ₹ 9,4 В, Рост 11% в год, SAM – ₹ 690 М; SOM – ₹ 12 М, для одного филиала.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023-2024:

- привлечен грант ₹ 1 М Фонда содействия инновациям по программе «Студенческий стартап».
- получен статус резидента бизнес-инкубатора МАУ «ГЦРП».
- разработана адаптивная программа обучения, закуплена материально-техническая база.
- интегрировано мотивационное приложение.

КОМАНДА

В команде 5 специалистов с опытом предпринимательской деятельности, IT-разработки, фан-драйвинга и маркетинга, менеджмента и дизайна, методической разработки по робототехнике.

ООО «АНТЕРПРАЙЗ»
г. Новосибирск
sd.steeldream@mail.ru
Афанасов Геракл Георгиевич
+7 928 982 33 88
<https://steel-dream.ru>



Объем инвестиций: ₹ 20 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Telegram бот для поиска помощи от ближайшего равнодушного водителя решает проблемы неорганизованности и неэффективности рынка поиска и предоставления помощи на дороге при мелких поломках автомобиля.

Технологическое преимущество состоит в том, что в Telegram-боте будет реализована функция «радар» и возможность для пострадавшего самому назначить цену.

РЫНОК

- Рынок РФ в год.
- РММ – ₹ 5,1 В; ТАМ: ₹ 3,1 В.
- САМ – ₹ 1,9 В; SOM: ₹ 2,8 М.
- ЦА – частные автовладельцы, автосервисы.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Декабрь 2023 – запущен MVP-1;

2024:

1. Пройдена акселерационная программа «А:Старт»;
2. Одобрен грант в размере ₹ 1 М от ФСИ.

КОМАНДА

Кононов Артем – СТО, iOS и Android разработчик.

Данов Никита – CEO, опыт запуска бизнеса с нуля.

Шарапов Александр – FO, автомобильный эксперт.

г. Новосибирск
Данов Никита Константинович
+7 913 915 85 16
Danovnikita32@gmail.com



AgroBot

Объем инвестиций: ₹ 5 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Разработка робота AgroBot для автоматического сбора спелых плодов томатов в теплицах с использованием машинного зрения, машинного обучения и лидара.

- Сокращение затрат на рабочую силу в несколько раз.
- Увеличение скорости и точности сбора.
- Минимизация повреждений плодов.

РЫНОК

- Российский рынок тепличных томатов, 2023 – \$ 850 М, с прогнозируемым ростом на 5-7%/год. Планируем занять до 5% рынка (\$ 42,5 М).
- ЦА – агропромышленные предприятия, использующие передовые технологии в сельском хозяйстве.
- TAM – \$ 1,5 В; SAM – \$ 900 М; SOM – \$ 90-135 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- 2024 – старт, привлечение ангельских инвестиций.
- 06.2024 – MVP, успешное тестирование базовой функциональности.
- Конец 2024-2025 – начало работы над созданием полностью функционального промышленного прототипа, включающего все задуманные функции и технологии.

КОМАНДА

Антон Власенко – AQA Backend Engineer.

Артем Удалов – техник, 3D – моделлер.

Яков Губарев – Электроник.

г. Новосибирск
Удалов Артём Игоревич
Учанов Игорь Андреевич
+7 965 823 25 69
dev@antonvlassenko.ru, udal1999@mail.ru



Объем инвестиций: ₹ 4 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Технология визуализации тактильных исследований.

HTRV – программно-аппаратный комплекс, способный распознавать, отслеживать и визуализировать тактильные исследования незрячего или слабовидящего человека в виде тепловой карты. Это дает более четкое понимание тифлопедагогу о том, какую информацию и в каком объеме получил ученик при работе с ассистивными средствами (тактильная карта, рельефо-графическое пособие, мнемосхемы и пр.).

РЫНОК

- ЦА – центры инклюзивного образования, центры обучения и адаптации людей с ОВЗ, ВУЗы и СПО (обучающие по направлениям инклюзивного образования), практикующие тифлопедагоги, семьи незрячих и слабовидящих.
- Рынок AssistiveTech в России – ₹ 837,1 В, ежегодный рост – 6,6%, целевая доля рынка – 11,5%.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022 – Грантовая поддержка от Фонда содействия инновациям, конкурс «Студенческий стартап», II очередь.

2023-2024 – учреждение ООО, создание прототипа программно-аппаратного комплекса.

КОМАНДА

Команда состоит из 4-ех человек.

Квалификация – профильное IT-образование в области информационных систем и разработки IT-продуктов, победители грантового конкурса «Студенческий стартап» от ФСИ, многократные победители проектов РСВ.

ООО «СИБМА»
г. Новосибирск
Фролова Маргарита Владимировна
+7 913 768 18 85
ooo.sibma@gmail.com



Attention Training

Объем инвестиций: ₹ 1 М

Attention Training

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Тренажер на развитие внимания военнослужащих в дополненной реальности.

Игра на внимательность и реакцию с дополнительным ПО, выполненная на кроссплатформенной среде разработки Unity и платформе дополненной реальности Vuforia.

Монетизация через продажу дополнительного контента и дополнительного ПО; рекламу, платные подписки, платные развлечения и события.

РЫНОК

- К 2025 году объем рынка AR игр превысит \$ 196 В.
- Рынок AR игр в РФ к 2023 году составлял примерно ₹ 1-2 В; динамика роста – 30-40%/год.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Создан прототип тренажера, который был представлен на МНСК-2024.

КОМАНДА

Галкин Александр – руководитель проекта.

Гусев Антон – ответственный за код игры и 3D-модели военной техники.

Могильниченко Георгий – электротехник, проектировщик, разработчик дополнительного ПО.

Коржова София – ответственная за внешний дизайн игры и дополнительного ПО.

г. Новосибирск
Галкин Александр Иванович
+7 913 770 59 41
galkinai@mer.ci.nsu.ru



Объем инвестиций: ₹ 4 М

DORA

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

DORA — AI-ассистент, который автоматизируют рутинные задачи.

Сферы применения: sales, consulting, support, influence, call-centres, assistant, traveling, health.

Преимущества Доры:

1. Автоматизация рутинных задач.
2. Полная адаптивность.
3. Продвинутая аналитика.
4. Непрерывная работа (круглосуточная работа и неограниченное количество лидов).
5. Контекстуальное понимание.
6. Быстрая разработка и кастомизация.
7. Специализация на русском языке.

РЫНОК

Проект DORA относится к рынку AI-ассистентов, который представляет собой быстро развивающуюся область в сфере искусственного интеллекта. В 2024 году этот рынок оценен в \$16 миллиардов, что отражает значительный рост интереса к автоматизации и улучшению взаимодействия между людьми и технологиями.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Проект DORA находится на стадии MVP и уже включает первые запуски и пилоты с заказчиками.

КОМАНДА

Слава Смородина — CEO проекта DORA; Создала проект, который попал в ТОП-100 самых перспективных стартапов в РФ за 2023 год. Product Owner в международной IT-компании.

Семен Кирсанов — CTO проекта DORA. Создал проект, который попал в ТОП-100 самых перспективных стартапов в РФ за 2023 год; ML-разработчик с 4-летним опытом.

ООО «АИ Сторителлер»
г. Новосибирск, Санкт-Петербург
<http://aistoryteller.space/aidora/rus>
Чупринова Вячеслава Александровна
+7 999 463 65 67
slavasmorodina71@gmail.com



Детский Атлас

Объем инвестиций: ₹ 25 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Интерактивная образовательная система «Детский Атлас»™.

«Детский Атлас»™ – мультидисциплинарный образовательный проект, предлагающий разнообразные интерактивные геймифицированные форматы. Помогает осваивать школьную и доп. программу быстро для детей и удобно преподавателю.

Преимущества: креативный подход к обучению, медиа-обучение, геймификация, метапредметность, социальный аспект, сквозные технологии, форма интеграции образования и туризма.

РЫНОК

- Рынок дошкольного и дополнительного детского образования – ₹ 461 В., планируем занять к 2030 году 10% – ₹ 46 В.
- Потребители – дети (3-10 лет).
- ЦА – родители, школы, детские сады, бизнес, центры доп образования, музеи, министерство просвещения.
- B2b/b2c/b2g – продажа по подписке, продажа методических программных комплексов, продажа обучающих игровых наборов, учебные пособия, интерактивные выездные квесты.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2020-2023 – ₹ 4 М привлечено грантов; 3500 учеников в НСО;

2024 – запуск сайта в десктоп и мобильной версии, 43 образовательных учреждения зарегистрированы в программе, первые продажи.

Прогноз выручки к 2026 году – ₹ 50 М.

КОМАНДА

В команде представлены специалисты по организации бизнес-процессов, предприниматели, педагоги и методисты с опытом руководящей, предпринимательской деятельности, разработки образовательных программ, организации учебного процесса и реализации десятков проектов для IT-компаний.

ООО «АТЛАС ДЕТИ»

г. Новосибирск

<https://detatlas.ru>

Степанова Наталья Николаевна

+7 913 752 78 78

+7 923 138 55 28

info@detiatlas.ru



Радар потребительских желаний

Объем инвестиций: ₹ 4 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Проблема: затраты из-за затоваривания, низкой конверсии, снижения возвратности клиентов.

Продукт: аналитический сервис, который по запросу, состоящему из категории товаров и географии для продаж, предоставляет пузырьковую диаграмму, наглядно отражающую текущие и прогнозные объемы выручки, соотношение спроса и предложения, а также упоминания в сети. В результате: сокращение убытков на 70%.

РЫНОК

ЦА – онлайн и офлайн продавцы, производители товаров, маркетологи-фрилансеры. Рассмотрен один из сегментов – продавцы на онлайн-платформах: по данным маркетплейсов их площадку используют около 800 000 продавцов, по результатам опроса 47 продавцов с маркетплейса Wildberries выяснилось, что 73% пользуются системами аналитики, недовольны существующими решениями и готовы тестировать новые продукты. С учетом уровня платежеспособности продавцов объем целевого рынка (30%) ~ 176 000 компаний ~ \$ 28,5 М.

Далее будут задействованы другие сегменты ЦА

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Разработана модель визуализации и MVP 1 уровня.

Получен грант от Фонда содействия инновациям в размере ₹ 1 М.

КОМАНДА

Команда (CEO, CMO, CTO): выпускники акселераторов Архипелаг, «А-Старт», Сколково.

г. Новосибирск, Санкт-Петербург
t.me/snapglasses
Герценбергер Эрика Альбертовна
+7 913 788 94 72
gertsenberger@mail.ru



Объем инвестиций: ₴ 2 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Кастомизируемые очки Snap и сервис по их подбору.

Оправы Snap позволяют менять дизайн в два движения благодаря системе съемных элементов MagClip. Это открывает безграничные возможности для кастомизации и сокращает затраты в 2-3 раза в сравнении с приобретением нескольких оправ и линз.

Встроенный в интернет-магазин ИИ поможет подобрать идеальную оправу под форму лица за 10 секунд.

Генератор принтов для съемных элементов поможет не только создать уникальный дизайн, но и подобрать его под эмоциональное состояние пользователя с помощью психологического тестирования.

РЫНОК

TAM – \$ 204,7 B; SAM – \$ 4,7 B; SOM – \$ 235 B.

Среднегодовой темп роста ожидается на уровне 8,1%.

Наши конкуренты – салоны оптики и дистрибьюторы контактных линз, а потребители – люди, испытывающие трудности с подбором очков, подходящих по размеру/под форму лица, желающие подчеркнуть свою индивидуальность.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Завершена проработка и упаковка идеи проекта, изготовлено 6 функциональных прототипов, разработано психологическое тестирование, позволяющее подобрать дизайн съемных элементов под эмоциональное состояние пользователя.

КОМАНДА

Леонов Лукьян Алексеевич – директор, дизайнер.

Маматова Луиза Нурланбековна – финансовый директор, методолог.

Налобина Екатерина Валерьевна – тестировщик.

ФГБОУ ВО «НГУЭУ»

г. Новосибирск

t.me/snapglasses

Леонов Лукьян Алексеевич

+7 913 788 94 72

lknplus@inbox.ru



Объем инвестиций: ₹ 5 М

eSense

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Проблема:

- 500 тысяч человек в России страдают эпилепсией.
- В 30 % случаев лекарства не помогают предотвратить приступы.
- 30 % больных перенесли серьезную травму, связанную с приступом.
- 10% всех смертей у больных эпилепсией приходится на травмы, полученные во время приступа.

Решение:

Алгоритм, который предупредит о наступлении приступа; что позволит человеку переместиться в безопасную среду, предупредить близких/специалиста, подготовить препараты скорой помощи.

УТП:

- Точность предсказания за 90 секунд до приступа – 94%;
- Энергоэффективность;
- Размер модели 3 мб.
- Бизнес-модель: роялти за интеграцию + плата за ежегодное обновление лицензии.

РЫНОК

Размер рынка устройств по мониторингу эпилепсии – \$ 510,03 М.

CAGR: 5.35% 2024-2029.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

08.2023 – старт проекта (идея, команда, рынок).

09-12.2023 – Pre-revenue (MVP, инвестиция).

01-05.2024 – Разработка предиктивной аналитики.

2024 – дообучение модели, получение гранта от ФСИ, поиск партнеров, обучение на большом дата-сете.

КОМАНДА

Основатель Проекта – студент СИБГУТИ Владимир Гуляев.

В команде есть два ML-специалиста, тестировщик и маркетолог.

ООО «Эсенс»

г. Новосибирск

+7 923 197 84 78

Гуляев Григорий Игоревич

+7 923 197 84 78

ggulyaev17@gmail.com



Объем инвестиций: ₹ 2 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Комплексный набор лекарственно-ветеринарных продуктов (аутопробиотики, аутодиагностические тест-системы, аутовакцины), основанных на штаммах, выделенных на конкретном производстве. Снижает убытки животноводческих и птицеводческих производств от инфекционных и неинфекционных заболеваний животных за счет адресной ориентации на патогенную экосистему производства и пониженной транзиторности препаратов, позволяя сократить затраты на антибиотики на 20-40%, снизить убытки от снижения и привесов на 10-50%.

РЫНОК

Целевой рынок – \$ 9,7 М. Рост – 10-15%/год; тренд на увеличение доли отечественных производителей.

Потребитель – птицеводческие и животноводческие производства.

Бизнес-модель:

- диагностика инфекций на предприятии;
- продажа коробочных тест-систем лабораториям;
- продажа аутогенных пробиотиков.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023 – готова технология ИРА-тест системы;

2024 – грант ₹ ФСИ 1 М; резиденты Академпарка; открыто направление «Биотехнология», начата работа по пробиотикам;

2024 – начало продаж.

КОМАНДА

Основатель – Афонюшкин А.В. опыт работы на финансовых рынках 4 года, опыт работы вет врачом в Черкизово, Экониве, ВНИТИП (ведущий институт птицеводства); стажировка 6 лет в СФНЦА РАН, запустил первый стартап-проект в 16 лет.

2 лаборанта, маркетолог.

ООО «СИБТЕХНОВЕТ»

г. Новосибирск

<http://sibtechnovet.tilda.tilda.ws/>

Артем Афонюшкин

+7 995 101 20 87

Artemka3451@gmail.com



Объем инвестиций: ₹ 5 М

AgroUI
ЗНАНИЕ ПОКОЛЕНИЙ

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Разработка алгоритма оптимизации севооборота в растениеводстве.

AgroUI – web-приложение, моделирующее оптимальный севооборот на основе данных хозяйства, используя алгоритмы расчета экономической эффективности, логистических показателей и прогнозных метеорологических данных.

Преимущества:

- Сокращение издержек до 10%.
- Повышению урожайности на 5-20%.
- Улучшение плодородия почв.

РЫНОК

Целевой рынок – крупные и малые хозяйства, с ростом 5% за счет господдержки в обеспечении продовольственной безопасности РФ.

TAM – ₹ 90 В; SAM – ₹ 4 В; SOM – ₹ 21 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022-2024:

- Выигран грант Фонда содействия инновациям «Студенческий стартап».
- Создан Центр передового растениеводства на базе ФГБОУ ВО Новосибирский ГАУ.
- Получен патент на технологию.
- Присвоен статус резидента Фонда «Сколково».
- Поставлен опыт на территории ООО «ОПХ «Дары Ордынска».
- Создан MVP.

КОМАНДА

Парфенов Глеб Станиславович – ген. дир., победитель студенческого стартапа, экономист.

Лаврищев Иван Евгеньевич – и.о. руководителя Центра передового растениеводства, агрохимик.

Денисов Кирилл Евгеньевич – м.н.с. Центра передового растениеводства, агроном.

Краснов Сергей Дмитриевич – м.н.с. Центра передового растениеводства, программист.

ООО «Зерна Сибири»
г. Новосибирск
<http://agroui.ru>
Парфенов Глеб Станиславович
+7 913 921 55 92
Gleborfenon@bk.ru



tandemBODIPY

Объем инвестиций: ₹ 6 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Флуоресцентный краситель для интраоперационной визуализации глиобластомы.

tandemBODIPY – флуоресцентный краситель, который вводится в организм пациента перед операцией и окрашивает злокачественные ткани.

В отличие от применяемого в клинике препарата новый краситель фотостабилен и способен обеспечить нейрохирургов флуоресцентной навигацией на протяжении всей операции.

Бизнес-модель: продажа лицензии на применение препарата фармацевтическим компаниям.

РЫНОК

- Рынок лечения глиобластомы оценивается в \$ 2,8 В, GAGR 8%.
- Визуализация глиобластомы при операции обеспечивается единственным в мире соединением (5-АЛК), потребность которого составляет 240 тыс. доз/год. Новый препарат, обеспечивающий более высокую выживаемость, займет существенную долю рынка.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2023 – ₹ 500 К привлечено на разработку красителя (программа «УМНИК», ФСИ).

2024 – разработан краситель с необходимыми характеристиками.

Проводится синтез опытной партии для доклинических испытаний (2024).

КОМАНДА

Наша команда состоит из химиков, специалистов в области органического и биоорганического синтеза, с успешным опытом в разработке и коммерциализации новых соединений для нужд биомедицины и ветеринарии.

ИХБФМ СО РАН
г. Новосибирск
<https://vk.com/id157633714>
Рогалева Валерия Игоревна
+7 983 130 77 20
v.i.rogaleva@mail.ru



Объем инвестиций: ₹ 15 М

N* Новосибирский
государственный
университет
***НАСТОЯЩАЯ НАУКА**

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Комплексная карта оптимальных консорциумов бактерий-нефтедеструкторов и растений-фиторемиантов для различных природно-климатических условий Сибири, обеспечивающих эффективную биоремедиацию почвы после нефтеразлива при низких температурах (<20°C).

- Специализированный подбор бактерий по картографическому сервису обеспечивает эффективность биопрепарата даже при низких температурах.
- Облегченная транспортировка в труднопроходимые места и простое использование оставляет продукт в бюджетной ценовой нише.

РЫНОК

Технология будет востребована нефтедобывающими, нефтеперерабатывающими и нефте-транспортными компаниями.

TAM – ₹ 4,4 Т/год; SAM – ₹ 1,32 Т/год; SOM – ₹ 44 В/год.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2014 – проведены успешные лабораторные испытания, получен патент.

2023 – создан стартап.

2024 – собрана команда, разработана дорожная карта развития, начат поиск инвесторов.

КОМАНДА

Центр трансфера технологий и коммерциализации НГУ и студенты факультета естественных наук НГУ. Научный руководитель проекта – Емельянова Елена Константиновна, к.б.н., старший научный сотрудник ФБУН ГНЦ “Вектор” Роспотребнадзора.

НГУ
г. Новосибирск
Брусицын Олег Александрович
+7 982 633 95 14
olegbrus04@gmail.com



Объем инвестиций: ₹ 6 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

3Д-атлас по анатомии животных.

Мобильное приложение, благодаря точным с медицинской точки зрения описаниям, сопровождающим каждый орган и анатомическую структуру, идеально подходящее как для студентов университетов, обучающихся по направлениям «Ветеринария» и «Ветеринарно-санитарный экспорт», так и для практикующих ветеринаров. Предоставляет глубину детализации и выборку животных, не реализованную в имеющихся конкурентных решениях.

Предусмотрены различные тарифные планы на подписку в зависимости от пакетов услуг, предлагаемых приложением.

РЫНОК

Ежегодно на ветеринара обучается около 35К студентов, в свою очередь, ветеринарных врачей в России насчитывается около 700К. Около 95% студентов готовы приобретать наше приложение для улучшения обучения и 75% врачей для объяснения своей работы клиентам.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- Конкурс «Студенческий Стартап» 4 волна;
- Резидент Академпарка.
- На данный момент готово базовое приложение с основными структурами кошки и Landing page для ознакомления с продуктом.

КОМАНДА

Старовойтова Светлана – генеральный директор, аналитик информации, анатом.

Сорожкин Дмитрий – разработчик приложения, проверка отчетности и структурирование информации.

Гирфанов Шамиль – разработчик 3Д-моделей.

Тимошенко Артем – дизайнер сайта и приложения.

ООО «ЗООАТЛАС»

г. Новосибирск

<https://zooatlas.tilda.ws/12>

Старовойтова Светлана Викторовна

+7 996 376 09 08

svetlana.starovojtova22@mail.ru



Объем инвестиций: ₹ 7,5 М

МЕДРЕЦЕПТ

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Платформа юридически значимых электронных медицинских рецептов.

2/3 аптек не выдают лекарства по ошибочным бумажным рецептам, скриншотам госуслуг, либо фото.

Медрецепт это вебприложение, мы закрываем вопрос о подлинном и правильном рецепте для провизора, в свою очередь пациент получает возможность, безотказно приобрести лекарства в большинстве аптек города, при этом выбрать лучшие условия цены и времени. Решая эти вопросы, мы помогаем исключить повторные приемы ведь 6,5% всех обращений к врачу связаны с повторной выпиской рецепта. 46 тыс. ₹/ мес. — именно столько теряет аптека на отказах в продаже ЛС.

РЫНОК

- TAM ~ 1800 М упаковок реализованных гх препаратов.
SAM ~ 650 М упаковок гх с возможным оформлением через систему электронных рецептов.
SOM ~ 185 М упаковок готовы к продаже через систему ЭР.
- Динамика роста — 18% в год, к приросту упаковок гх, готовых к продаже через систему ЭР (33,3 М.)
- 27,7 В — SOM рынка электронных медицинских рецептов.
- 3% комиссия нашего сервиса с каждого чека ЭР выдачи это:
 - ₹ 832,5 М — объем реально достижимой выручки компании в год
 - С приростом 149,8 млн. ₹/ год.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

MVP тестовый запуск, компания привлекает инвестиции для запуска в промышленную среду и масштабирования.

КОМАНДА

- Колмаков Даниил CVO
- Ибрагимов Эльдар CEO

ООО «Единые медицинские рецепты»
г. Новосибирск
Медрецепт.рф
Ибрагимов Эльдар Фахраддин оглы
+7 999 618 87 83
89996188783@Mail.ru





Новосибирский областной
инновационный фонд

НОВОСИБИРСКИЙ ОБЛАСТНОЙ ИННОВАЦИОННЫЙ ФОНД

Новосибирский областной инновационный фонд является центром инновационного развития для всех субъектов инновационной деятельности региона: научных институтов, образовательных организаций, инновационных компаний и предпринимателей, управляющих компаний технопарков и бизнес-инкубаторов, иной инновационной инфраструктуры и физических лиц, создающих инновации.

Фонд реализует региональную политику в области развития науки и инноваций по принципу «единого окна». Он выполняет функции оператора Фонда «Сколково» и Фонда содействия инновациям в Новосибирской области; координационного центра Национальной технологической инициативы; проектного офиса научно-образовательного центра мирового уровня «Сибирский биотехнологический научно-образовательный центр»; оператора пространства коллективной работы «Точка кипения — Новосибирск».

Основные направления деятельности Фонда:

- консультирование по вопросам привлечения финансирования в инновационные проекты, в т.ч. и на НИОКР;
- содействие в привлечении инвестиций;
- поиск промышленных партнеров для пилотного внедрения и содействие в бизнес-планировании;
- продвижение проектов на российский и международные рынки;
- экспертная оценка результатов научно-исследовательских работ, инновационных проектов, с привлечением профессиональных экспертов;
- организация научных и деловых мероприятий, направленных на развитие и повышение уровня управленческих и предпринимательских компетенций в сфере инновационной деятельности.

Учреждение подведомственно министерству науки и инновационной политики Новосибирской области.

Контакты:

<https://fondnid.ru/>

<https://vk.com/fondnid>

<https://t.me/fondnid>



АССОЦИАЦИЯ ВЕНЧУРНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ (РАВИ)

РАВИ была основана в 1997 году с целью объединения профессионалов индустрии венчурных и прямых инвестиций в России. Является Ассоциированным членом Европейской Ассоциации прямого и венчурного инвестирования (EVCA) и поддерживает активные контакты со всеми зарубежными профессиональными Ассоциациями. Деятельность РАВИ направлена на содействие становлению рынка прямых и венчурных инвестиций в России, формированию среды общения профессионального сообщества, проведению исследований рынка прямых инвестиций и венчурного капитала, распространению аналитических материалов, международных корпоративных стандартов, принципов бизнес-этики.

Значительное внимание РАВИ уделяет взаимодействию с федеральными и региональными органами исполнительной и законодательной власти в части совершенствования законодательства, регулирующего отношения субъектов индустрии, и формированию инфраструктуры, обеспечивающей приток капитала и поток сделок. Среди многочисленных проектов РАВИ следует отметить проводимые ежегодно с 2000 года Российские Венчурные Ярмарки, развитие системы Региональных Венчурных Ярмарок и мероприятий, ориентированных на повышение компетенций ведущих менеджеров управляющих компаний и предпринимателей, установление деловых контактов с представителями международного сообщества профессионалов рынка прямых инвестиций.

Контакты:

www.rvca.ru